

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПІАКИ
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»

Навчально-науковий інститут денної освіти
Кафедра товарознавства, біотехнології, експертизи та митної справи

СИЛАБУС

навчальної дисципліни

«Експертний консалтинг (частина II)»

на 2022-2023 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	1 курс, 2 семестр
Освітня програма/спеціалізація	«Товарознавство і комерційна діяльність»
Спеціальність	076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»
Галузь знань	07 «Управління та адміністрування»
Ступінь вищої освіти	магістр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,
науковий ступінь і вчене звання,
посада

Флока Людмила Валеріївна

к.с.-г.н., доцент,

доцент кафедри товарознавства, біотехнології, експертизи та митної справи

Контактний телефон	+38-099-95-33-287
Електронна адреса	flokaliudmyla@gmail.com
Розклад навчальних занять	http://schedule.puet.edu.ua/
Консультації	очна http://www.tpt.puet.edu.ua/stud.php он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	https://el.puet.edu.ua/

Опис навчальної дисципліни

Мета вивчення навчальної дисципліни	Формування у студентів системи знань щодо основних понять експертного консалтингу та правил організації й порядку проведення різних видів експертизи нехарчової продукції закордонного та вітчизняного виробництва.
Тривалість	5 кредитів ЄКТС/150 годин (лекції 20 год., практичні заняття 40 год., самостійна робота 90 год.)
Форми та методи навчання	Лекції та практичні заняття в аудиторії та виїзні, самостійна робота поза розкладом
Система поточного та підсумкового контролю	Поточний контроль: відвідування занять; виконання домашніх завдань; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; поточна модульна робота Підсумковий контроль: екзамен
Базові знання	Наявність широких знань з методології і організації наукових досліджень, управління якістю
Мова викладання	Українська

Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<ul style="list-style-type: none">вміти адаптуватися та проявляти ініціативу і самостійність в ситуаціях, які виникають в професійній діяльності (ПР01);визначати, аналізувати проблеми підприємництва, торгівлі і біржової діяльності та	<ul style="list-style-type: none">здатність до адаптації та дії в новій ситуації (K1);вміння виявляти, ставити та вирішувати проблеми (K2);здатність проводити оцінювання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<p>розробляти заходи щодо їх вирішення (ПР02);</p> <ul style="list-style-type: none"> оцінювати продукцію, товари, послуги, а також процеси, що відбуваються в підприємницьких, торговельних та/або біржових структурах, і робити відповідні висновки для прийняття управлінських рішень. (ПР07); впроваджувати інноваційні проекти з метою створення умов для ефективного функціонування та розвитку підприємницьких, торговельних та/або біржових структур (ПР10). 	<p>продукції, товарів і послуг в підприємницькій, торговельній та/або біржовій діяльності (К7);</p> <ul style="list-style-type: none"> здатність до ефективного управління діяльністю суб'єктів господарювання в сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності(К8).

Тематичний план навчальної дисципліни

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Модуль 1. Теоретичні аспекти експертного консалтингу		
Тема 1. Загальні поняття експертного консалтингу	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповідь на тему: «Світовий досвід надання консалтингових послуг»
Тема 2. Експертиза товарів: теоретичні засади	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування, поточна модульна робота	Підготувати доповідь на тему: «Права та обов'язки експерта»
Модуль 2. Експертний консалтинг: прикладні підходи в розрізі товарних груп		
Тема 3. Експертний консалтинг: товари із пластмас, хімічні побутові товари	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповідь на тему: «Експертний консалтинг: товари із пластмас, хімічні побутові товари». Вид товару узгодити із викладачем.
Тема 4. Експертний консалтинг: силікатні товари	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповідь на тему: «Експертний консалтинг: силікатні товари». Вид товару узгодити із викладачем.
Тема 5. Експертний консалтинг: металогосподарські товари, побутові електричні прилади	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповідь «Експертний консалтинг: металогосподарські товари, побутові електричні прилади». Вид товару узгодити із викладачем.
Тема 6. Експертний консалтинг: меблеві і будівельні товари	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповідь «Експертний консалтинг: меблеві і будівельні товари». Вид товару узгодити із викладачем.
Тема 7. Експертний консалтинг: текстильні	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення	Підготувати доповідь «Експертний консалтинг: текстильні товари та

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
товари та одяг	матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	одяг». Група товарів узгоджується з викладачем. Вид товару узгодити із викладачем.
Тема 8. Експертний консалтинг: взуттєві та хутряні товари	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповідь «Експертний консалтинг: взуттєві та хутряні товари». Група товарів узгоджується з викладачем. Вид товару узгодити із викладачем.
Тема 9. Експертний консалтинг: товари культурно-побутового призначення	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповідь «Експертний консалтинг: товари культурно-побутового призначення». Вид товару узгодити із викладачем.
Тема 10. Експертний консалтинг: галантерейні, парфумерно-косметичні, ювелірні товари	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	Підготувати доповідь «Експертний консалтинг: галантерейні, парфумерно-косметичні, ювелірні товари». Вид товару узгодити із викладачем.

Інформаційні джерела Основні

1. Артюх Т.М. Товарознавча експертиза ювелірних коштовностей. Теорія та практика: Монографія. – Київ: КНТЕУ, 2005. – 303с.
2. Бавико О.Є. Конспект лекцій з дисципліни Експертиза товарів: для студентів ступеня «магістр». Донец. нац. ун-т економіки і торгівлі ім. М. Туган-Барановського, каф. підпр. і торгівлі. – Кривий Ріг: ДонНУЕТ, 2016. – 130 с.
3. Байдакова, Л. І. Експертиза товарів [Текст] : підручник / Л. І. Байдакова, С. В. Ягелюк, І. М. Байдакова. – Київ: Слово, 2014. – 392 с.
4. Батутіна, А.П. Експертиза товарів : Навч. посібник / А.П. Батутіна, І.В. Ємченко. – Київ : Центр учб. л-ри, 2004. – 278 с.
5. Верба В.А., Решетняк Т.І. Організація консалтингової діяльності: Навч. посіб. – Київ: КНЕУ, 1999. – 220 с.
6. Козьмич Д.І., Кобищан А.Д., Назаренко Л.О. Експертиза товарів. Навчальний посібник. – Полтава, РВВ ПУЕТ, 2011. – 373 с.
7. Козьмич, Д. І. Експертиза непродовольчих товарів [Текст] : збірник ситуаційних завдань / Д. І. Козьмич, О. В. Калашник, Л. М. Губа. – Полтава : ПУЕТ, 2013. – 61 с.
8. Коломієць, Т. М. Експертиза товарів : Підручник / Т. М. Коломієць, Н. В. Притульська, О. Л. Романенко. – Київ : КНТЕУ, 2001. – 274 с.
9. Методика проведення товарознавчої експертизи експертами торговопромислових палат в Україні: К.: ТПП України, 2010. – 120 с.
10. Статут торгово-промислової палати України. - Київ: ТПП, 1995. – 21 с.
11. Управлінський консалтинг : підручник / [Безкровний.М. Ф., Кропивко М. Ф., Палеха Ю. І., Іщенко Т. Д.]. — Київ: Видавництво Ліра-К, 2015. — 310 с.

Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Політика щодо термінів виконання, перескладання завдань, поточного контролю; допуску до підсумкового контролю усі завдання, передбачені програмою, мають бути виконані у становлений термін; завдання, які здаються

із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).

- **Порядок допуску студентів до заліково-екзаменаційної сесії:**
http://puet.edu.ua/sites/default/files/poryadok_dopusku_studentiv_do_zalikovo-ekzamenaciynoyi_sesiyi.pdf. Дострокова задача підсумкового контролю – згідно ДПСЯ М-9-8.1-211-54-19 «Порядок надання студенту дозволу на дострокову заліково-екзаменаційної сесії»
http://puet.edu.ua/sites/default/files/poryadok_nadannya_dozvolu_na_dostrokovu_ekz_sesiyu.pdf.
- **Політика щодо академічної доброчесності:** відповідно до «Положення про запобігання випадкам академічного плагіату» http://puet.edu.ua/sites/default/files/polozhennya_pro_zapobigannya_vypadkiv_akademichnogo_plagiatu.pdf під час роботи над матеріалом курсу не допустимо порушення академічної доброчесності.
- **Політика щодо відвідування:** відвідування занять є обов'язковим компонентом, але за об'єктивних причин (воєнний стан в Україні, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle).
- **Політика визнання та зарахування результатів навчання, здобутих шляхом неформальної та/або інформальної освіти**
http://puet.edu.ua/sites/default/files/polozhennya_pro_zarahuvannya_rezultativ_neformalnoyi_osvity_0.pdf .
- **Графічне подання інформації щодо політики визнання та зарахування результатів навчання, здобутих шляхом неформальної та/або інформальної освіти:** <http://www.puet.edu.ua/uk/neformalna-osvita> .

Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

Види робіт	Максимальна кількість балів
Модуль 1 (теми 1-2): відвідування занять (1 бали); захист домашнього завдання (1 бали); обговорення матеріалу занять (1 бали); виконання навчальних завдань (1 бали); завдання самостійної роботи (2 балів); тестування (4 балів); поточна модульна робота (4 бал)	14
Модуль 2 (теми 3-10): відвідування занять (7 бали); захист домашнього завдання (7 бали); обговорення матеріалу занять (7 бали); виконання навчальних завдань (7 бали); завдання самостійної роботи (8 балів); тестування (6 балів); поточна модульна робота (4 бал)	46
Підсумковий контроль (екзамен)	40
Разом:	100

За участь у науково-дослідній роботі та в інших заходах здобувачам нараховуються додаткові бали. За додаткові види навчальних робіт здобувач вищої освіти може отримати не більше 30 балів. Додаткові бали додаються до загальної підсумкової оцінки за вивчення навчальної дисципліни, але загальна підсумкова оцінка не може перевищувати 100 балів.

Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення навчальної дисципліни

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни